

Die jetzige Situation ist immer die denkbar schlechteste,
Zufriedenheit tötet Kreativität & Wachstumsdrang.
Wir wollen weiter wachsen und suchen Sie als:

VerkaufstrainerIn /VertriebstrainerIn



Marcus Giers, nominiert für die TOP 100 Excellent Speaker 2015/16, ist einer der führenden Anbietern von Vorträgen, Beratung und Coaching für Positionierung & Storytelling in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Er arbeitet branchenübergreifend mit Vertriebsführungs Kräften sowie Vertriebsmitarbeitern im Innen- und Außendienst. Die Schwerpunktthemen von Marcus Giers sind: Umsatzsteigerung & Neukundengewinnung durch Positionierung & Storytelling sowie die Marketinginstrument Medien, Presse & Messe.

Von den Besten profitieren:

Die Kunden von Marcus Giers erzielen mit seiner Arbeit nachhaltige & messbare Vertriebs- und Umsatzsteigerungserfolge!

Pro Jahr betreut er branchenübergreifend diverse Vertriebsorganisationen. Sein Schwerpunkt jedoch liegt bei mittelständischen Unternehmen. Aber auch namenhafte Großunternehmen nutzen sein Know-how:

>> Die Symposien von Marcus Giers, bewegen und faszinieren uns vom BVMW Berlin-Nord immer wieder auf ein Neues. Sie sind eine Inspirationsquelle für den suchenden Menschen & Unternehmer und leiten ihn an, seinen Traum vom Leben Wirklichkeit werden zu lassen – was mit unserer Philosophie Exzellentes zu schaffen und neue Wege zu gehen in Harmonie steht. Aus diesem Grund können wir die Symposien nur jedem empfehlen, damit Sie auf der Suche nach den wichtigsten Unternehmerratgeheimnissen des Erfolges fündig werden. Wir wünschen Ihnen viel Freude & Spass an Board der Aida Schiffe.<<

(J. Hein, BVMW, Bundesverband mittelständische Wirtschaft Berlin/Nord)

Aufgaben:

In dieser anspruchsvollen Position führen Sie selbständig Seminar-, Beratungs- und Coachingaktivitäten im Bereich Vertrieb bei unseren Kunden durch. Ihre Hauptaufgaben beinhalten im Folgenden:

1. Eigenverantwortliche Konzeption und Weiterentwicklung der Vertriebssystematik.
2. Durchführung von Seminaren in den Bereichen Positionierung, Umsatzsteigerung und Verkaufs-Kommunikation.
3. Analysen, Consulting und Coaching im Rahmen einer aktiven Begleitung beim Auftraggeber.
4. Gewinnung von neuen Engagements sowie den weite-

ren Ausbau der bisherigen Aktivitäten im Bereich unserer Bestandskunden.

Leistungen:

Sie erhalten eine individuelle intensive Trainerausbildung von den besten Experten ihres Faches in Europa. Darüber hinaus erhalten Sie eine entsprechende Vergütung mit hohen variablen Bonifikationen, Anteilen & Beteiligungen.

Ihre Qualifikation

Im Verkauf wissen Sie genau worauf es ankommt, da Sie langjährige fundierte Erfahrungen im Vertrieb gesammelt haben. Sie sind eine ehrgeizige und engagierte Persönlichkeit, die sich berufen fühlt, ihre praktischen Vertriebs Erfahrungen und theoretische Lehrinhalte gezielt an Andere zu vermitteln. Eine herausragende & außergewöhnliche Motivations- & Kommunikationsstärke runden Ihr Profil idealerweise ab. In den ersten neun Monaten beweisen Sie sich in der telefonischen Kundenakquise und parallel absolvieren Sie Ihre 18 monatige Trainerausbildung mit den besten Experten Europas.

Sofern Sie die folgenden Kriterien erfüllen, freuen wir uns über Ihre Bewerbung:

1. Als Trainer haben Sie noch nicht gearbeitet und verfügen idealerweise auch nicht über eine Trainerausbildung (Wichtiger Hinweis: Wir kooperieren nicht mit freiberuflichen Trainern!)
2. Sie verfügen über langjährige & fundierte Vertriebs-Erfahrungen & Erfolge.
3. Ihr Lebensmittelpunkt liegt im Raum Frankfurt/M oder Berlin.
4. Sie sind wollen sich für mindestens fünf Jahre vertraglich an das Unternehmen Marcus Giers binden.
5. Sie verfügen über eine hohe Reisebereitschaft mit vielen auswärtigen Übernachtungen.
6. Sie verfügen über eine hohe Lernbereitschaft und sind wissbegierig. Allein im ersten Jahr erwarten Sie über 50 Fachbücher.

Art der Tätigkeit:

Festanstellung in Vollzeit, Innendienst im Büro Berlin, Frankfurt/M oder Mallorca. Ab dem zweiten Jahr mit ca. 70% bundesweiter Einsatz sowie im weltweiten Ausland. Nach der Einarbeitungsphase im zweiten Jahr sind Sie mindestens 170 Tage im Jahr auf Seminar und/oder Vortragsreisen unterwegs.

Bewerbung:

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin ausschließlich per E-Mail an info@marcus-giers.de. Bitte nutzen Sie auch die Informationen auf unserer Webseite www.marcus-giers.de

www.marcus-giers.de