

Die jetzige Situation ist immer die denkbar schlechteste,
Zufriedenheit tötet Kreativität & Wachstumsdrang.
Wir wollen weiter wachsen und suchen Sie als:

Vertriebsmitarbeiter -(innen) im Telefonvertrieb (m/w, Voll-/Teilzeit) **Standorte: Mallorca, Berlin & Frankfurt/M.**



Marcus Giers, nominiert für die TOP 100 Excellent Speaker 2015/16, ist einer der führenden Anbietern von Vorträgen, Beratung und Coaching für Positionierung & Storytelling in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Er arbeitet branchenübergreifend mit Vertriebsführern sowie Vertriebsmitarbeitern im Innen- und Außendienst. Die Schwerpunktthemen von Marcus Giers sind: Umsatzsteigerung & Neukundengewinnung durch Positionierung & Storytelling sowie die Marketinginstrumente Medien, Presse & Messe.

Von den Besten profitieren:

Die Kunden von Marcus Giers erzielen mit seiner Arbeit nachhaltige & messbare Vertriebs- und Umsatzsteigerungserfolge!

Pro Jahr betreut er branchenübergreifend diverse Vertriebsorganisationen. Sein Schwerpunkt liegt bei mittelständischen Unternehmen. Aber auch namenhafte Großunternehmen nutzen sein Know-how:

>> Die Symposien von Marcus Giers, bewegen und faszinieren uns vom BVMW Berlin-Nord immer wieder auf ein Neues. Sie sind eine Inspirationsquelle für den suchenden Menschen & Unternehmer und leiten ihn an, seinen Traum vom Leben Wirklichkeit werden zu lassen – was mit unserer Philosophie Exzellentes zu schaffen und neue Wege zu gehen in Harmonie steht. Aus diesem Grund können wir die Symposien nur jedem empfehlen, damit Sie auf der Suche nach den wichtigsten Unternehmerratgeheimnissen des Erfolges fündig werden. Wir wünschen Ihnen viel Freude & Spass an Board der Aida Schiffe.<<

(J. Hein, BVMW, Bundesverband mittelständische Wirtschaft Berlin/Nord)

Vertriebsmitarbeiter -(innen) im Telefonvertrieb (m/w, Voll-/Teilzeit)

Im Team akquirieren Sie über folgende Kanäle:

B2B –Bereich

Ihre Aufgabe ist der telefonische Verkauf unserer Vorträge, Seminare, Mentorings & Symposiumskreuzfahrten an warme und kalte Kontakte.

In unseren Kontaktdatenbanken befinden sich unzählige Kontakte, mit denen wir bereits in der aktiven Verbindung standen. Hier ist es Ihre Aufgabe, diese wieder zu reaktivieren und weitere neue Engagements zu generieren. Hierzu

zählen insbesondere Kunden, Teilnehmer & Interessenten, welche über das XING –Netzwerk Engagements angefragt haben oder Marcus Giers auf der Bühne erlebt und um Kontaktaufnahme gebeten haben.

Art der Tätigkeit:

In Festeinstellung in Vollzeit (40h/Woche) im Büro

Unsere Leistungen:

Die Höhe Ihres Einkommens bestimmen Sie selbst. Zu dem festen monatlichen Gehaltsfixum, erhalten Sie zusätzliche Erfolgs & Zielbonifikationen, welche mit maximum 35.000,00 € p.a. dotiert ist.

Damit Sie richtig Fahrt aufnehmen können, erhalten Sie eine intensive hausinterne Ausbildung & Einarbeitung, direkt von Marcus Giers und zusätzliche Weiterbildungsmöglichkeiten durch die besten Experten Europas. Mindestens einmal pro Jahr können Sie Marcus Giers mit Ihrem Lebenspartner auf eine Symposiumskreuzfahrt begleiten. Es erwartet Sie ein perfektes Arbeitsklima in einem wunderbaren Team

Ihre Qualifikation

Sie sind Vertriebsprofi aus Leidenschaft, jemand, der Freude an der Neukundenakquise im telefonischen oder persönlichen Kontakt hat. Kontinuierlicher Fleiß, die Grundvoraussetzung für Ihren Erfolg, sind selbstverständlich für Sie!

Besonders schnelle Verkaufserfolge erreichen Sie in der Generierung neuer Kunden für die offenen Veranstaltungen, bspw. den 6 Symposiumskreuzfahrten pro Jahr, den Einzelworkshops auf Mallorca und den Speedcoachings.

Der Verkaufsprozess ist im Mentoringbereich hingegen bis zu 18 Monate lang. Hier geht nicht um Einmalgeschäfte, sondern um professionelle Geschäftskundenakquise. Ihre Ansprechpartner auf der Kundenseite sind CEO's, Vertriebs- und Marketingverantwortliche im Unternehmen.

Eine kaufmännische Ausbildung und Führungserfahrung sind von Vorteil. Seiteneinsteiger und Verkäufer jeden Alters sind willkommen.

Die Stelle ist ab sofort zu vergeben.

Bewerbung:

Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und dem frühestmöglichen Eintrittstermin ausschließlich per E-Mail an info@marcus-giers.de. Bitte nutzen Sie auch die Informationen auf unserer Webseite www.marcus-giers.de